

## Die folgenden Beispiele veranschaulichen den Amway Sales- und Marketingplan

In unseren Beispielen nehmen wir aus Gründen der vereinfachten Darstellung an, dass Sie und der neue Geschäftspartner jeweils 200 PW im gleichen Monat erwirtschaften. Bei diesen Beispielen beträgt das Verhältnis von PW und GV 1,3759\* und der Basisprozentsatz 30 %. Mit diesen Beispielen garantiert Amway keine Einnahmen, sondern zeigt nur die Systematik auf.

### Beispiel 1:

Nehmen wir an, dass Sie aus Ihrer persönlichen Produktvermittlung 200 PW erwirtschaftet haben – Ihr Bruttoeinkommen errechnet sich wie folgt:

Sie	Basis- und Leistungsprovision	=	Bruttoeinkommen
<p><b>200 PW</b> 200 PW (3%) (200 x 1,3759) <b>275,18 GV</b></p>	<p><b>Einkommen aus der persönlichen Produktvermittlung:</b> Basisprovision von durchschnittlich 30% 275,18 GV x 30% <b>Zwischensumme: EUR 82,55</b></p> <p><b>Leistungsprovision:</b> 3% Leistungsprovision auf 200 PW 275,18 GV x 3% <b>EUR 8,25</b></p>		<p><b>Monatliches Bruttoeinkommen:</b> <b>EUR 90,80</b></p> <p><b>Jährliches Bruttoeinkommen:</b> <b>EUR 1.089,60</b></p>

\*Das aktuelle PW/GV Verhältnis finden Sie in der jeweils gültigen Geschäftspartnerpreisliste.

### Beispiel 2

Nehmen wir an, dass Sie sechs weitere Geschäftspartner sponsern, von denen jeder 200 PW im gleichen Monat erreicht. Sie erreichen in diesem Monat ebenfalls 200 PW. Ihr Gruppenvolumen beträgt nun 1.400 PW – Ihr Bruttoeinkommen errechnet sich wie folgt:

Sie	Ihre Gruppe	Basisprovision	+	Leistungsprovision	=	Bruttoeinkommen
<p><b>200 PW</b> Gruppe: 1.400 PW (9%) (1.400 PW x 1,3759) <b>1.926,26 GV</b></p>	A 200 PW	<p><b>Einkommen aus der persönlichen Produktvermittlung</b> Basisprovision von 30% 275,18 GV x 30% <b>EUR 82,55</b></p>	+	<p><b>Einkommen aus dem Umsatz Ihrer Gruppe</b> 9% Leistungsprovision 1.926,26 x 9% <b>EUR 173,36</b></p> <p><b>Abzüglich</b> schon von Amway bezahlter Leistungsprovisionen an A, B, C, D, E, F (3% auf 275,18 GV an jeden der 6 Geschäftspartner) <b>EUR 49,53</b></p> <p><b>Zwischensumme EUR 123,83</b></p>	=	<p><b>Monatliches Bruttoeinkommen:</b> <b>EUR 206,38</b></p> <p><b>Jährliches Bruttoeinkommen:</b> <b>EUR 2.476,56</b></p>
	B 200 PW					
	C 200 PW					
	D 200 PW					
	E 200 PW					
	F 200 PW					

### Beispiel 3

Nehmen wir an, dass jeder der sechs Geschäftspartner (A - F) vier neue Geschäftspartner sponsert und diese wiederum jeweils zwei Geschäftspartner sponsern, die – ebenso wie Sie – wiederum alle 200 PW im gleichen Monat erreichen – Ihr Bruttoeinkommen errechnet sich wie folgt:

Sie	Ihre Gruppe	Basisprovision	+	Leistungsprovision	=	Bruttoeinkommen
<p><b>200 PW</b> Gruppe 15.800 PW (21%) (15.800 PW x 1,3759) <b>21.739,22 GV</b></p>	A 2.600 PW	<p><b>Einkommen aus der persönlichen Produktvermittlung</b> Basisprovision von durchschnittlich 30% 275,18 GV x 30% <b>EUR 82,55</b></p>	+	<p><b>Einkommen aus dem Gruppenaufbau</b> 21% Leistungsprovision 21.739,22 x 21% <b>EUR 4.565,23</b></p> <p><b>Abzüglich</b> der bereits ausgezahlten Leistungsprovision an A - F (12% von 3.577,34 GV an jeden der 6 Geschäftspartner) <b>EUR 2.575,68</b></p> <p><b>Zwischensumme EUR 1.989,55</b></p>	=	<p><b>Monatliches Bruttoeinkommen:</b> <b>EUR 2.072,10</b></p> <p><b>Jährliches Bruttoeinkommen:</b> <b>EUR 24.865,20</b></p>
	B 2.600 PW					
	C 2.600 PW					
	D 2.600 PW					
	E 2.600 PW					
	F 2.600 PW					

## Einkommen

Wie in jedem Geschäft, hängt der Verdienst von der Zeit, Leistung und dem Aufwand ab, den man zu investieren bereit ist. Was den Amway Sales- und Marketingplan jedoch so einzigartig macht, ist die Art und Weise, in welcher nicht nur Ihre eigenen Vermittlungsaktivitäten entlohnt werden, sondern auch Ihre Fähigkeit, potenzielle Geschäftspartner zu finden, die Sie unterstützen, damit diese erfolgreich Amway Produkte vermitteln und ihr eigenes Geschäft aufbauen können. Das Amway Geschäft bietet auch Flexibilität. Die Zeit, Ihre Fachkenntnisse und Ihre Leistung, die Sie einbringen können – und wollen – passen Sie Ihren eigenen Bedürfnissen an, um Ihre individuellen Ziele und Wünsche zu erreichen. Deshalb ist jedes Geschäft eines Amway Geschäftspartners so einzigartig.